

Så skal vi høre lidt om vore
værter her i Brøndby



stronger together

solar

stronger together

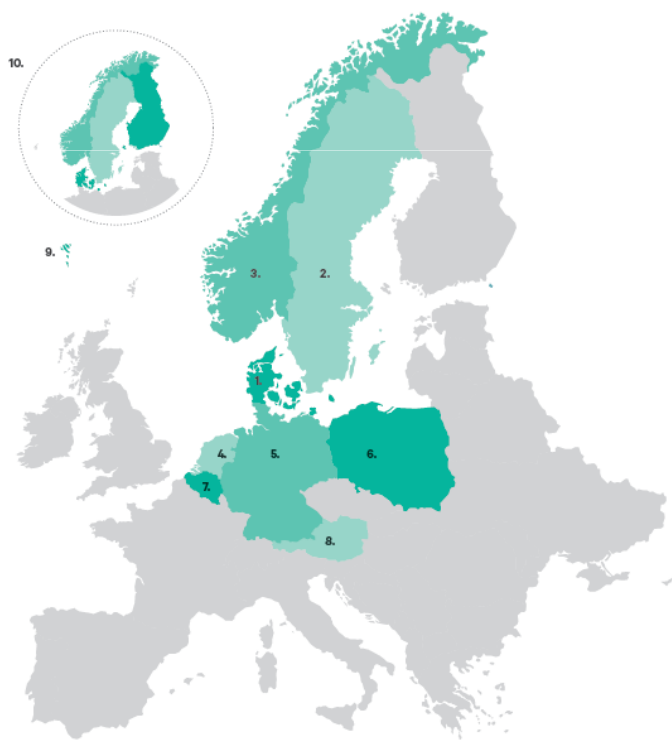
Solar byder
velkommen til



Solars 2012 omsætning i € millioner

solar

SOLAR GROUP



OMSÆTNING € MIO.

1. Danmark

411,5 ○ 24,1% af omsætningen

6. Polen

37,1 ○ 2,2% af omsætningen

2. Sverige

332,0 ○ 19,4% af omsætningen

7. Belgien

34,0 ○ 2,0% af omsætningen

3. Norge

263,5 ○ 15,4% af omsætningen

8. Østrig

54,3 ○ 3,2% af omsætningen

4. Holland

366,1 ○ 21,4% af omsætningen

9. Færøerne

3,6 ○ 0,2% af omsætningen

5. Tyskland

144,8 ○ 8,5% af omsætningen

10. Aurora Group*

62,0 ○ 3,6% af omsætningen

*Danmark, Norge, Sverige, Finland

Betydningsfulde datoer i Solars historie

solar



1919
Jacob L. Jørgensen etablerede grossistfirmaet Nordisk Solar Compagni i Kolding med levering af elmålere og materiel til elinstallationer.



1988
Solar præsenterer Solar Link som et af mange nye koncepter inden for kundeservice – det første trin i e-business.

2010
De svenske handelsaktiviteter i Hanestrom Paper AB og det svenske varemærke "Gameo" fra Melitta scandinavia AB erhverves af Aurora Group.



1953
Nordisk Solar Compagni børsnoteres.



1989
Solar etablerer el-grossist firmaer i Nordeuropa og ophører med ikke-kerne aktiviteter.



2010
Den polske grossists Agat-System forretningsområde indenfor tele/data/sikring erhverves.



1976
Solar ændrer profil til teknisk grossist ved at starte en industriafdeling.



2005
Forretningsområdet udvides med engrossalg og distribution af el-, VVS- og ventilationskomponenter.



2010
Lancering af den nye gruppestrategi 2010-2015: #1 in Technical Wholesale.



1980
Solar opretter en Marine & Offshoreafdeling.



2008
Den hollandske VVS grossist Vegro B.V. erhverves.



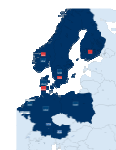
2010
Otra Danmark's aktiviteter indenfor el-området erhverves.



1986
Centrallageret i Vejen etableres, og natdistribution oprettes.



2008
Den polske el grossist Eltomont Sp. z.o.o. erhverves.



2011
Solar køber 4 nye selskaber: Claessen ELGB, Conelgro BV, GFI Gesellschaft für Installationstechnik MbH, GFI GmbH, og udvider dermed Solars markeder til også at omfatte Østrig og Belgien

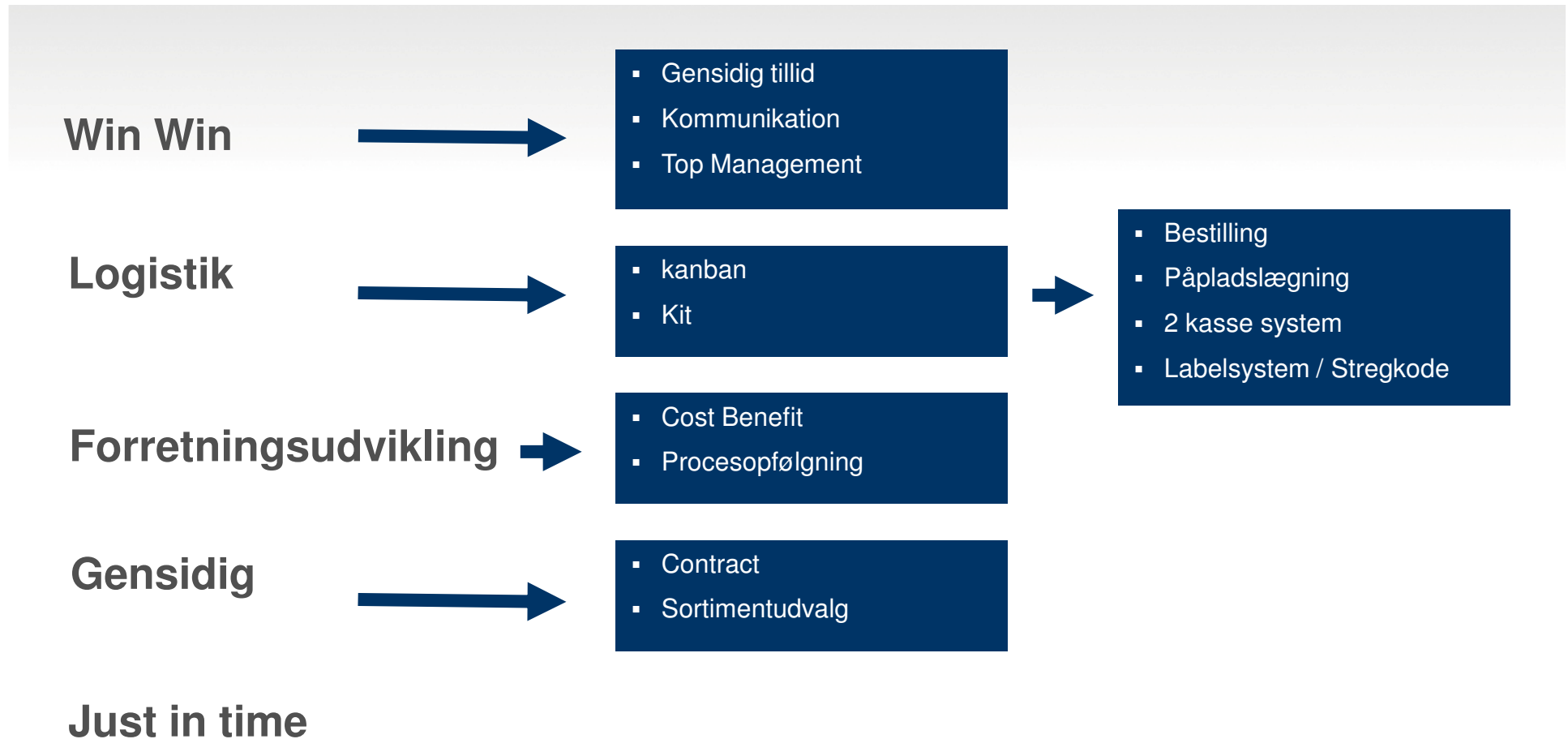
Solar Smart Supply (SSS)
en del af SCM



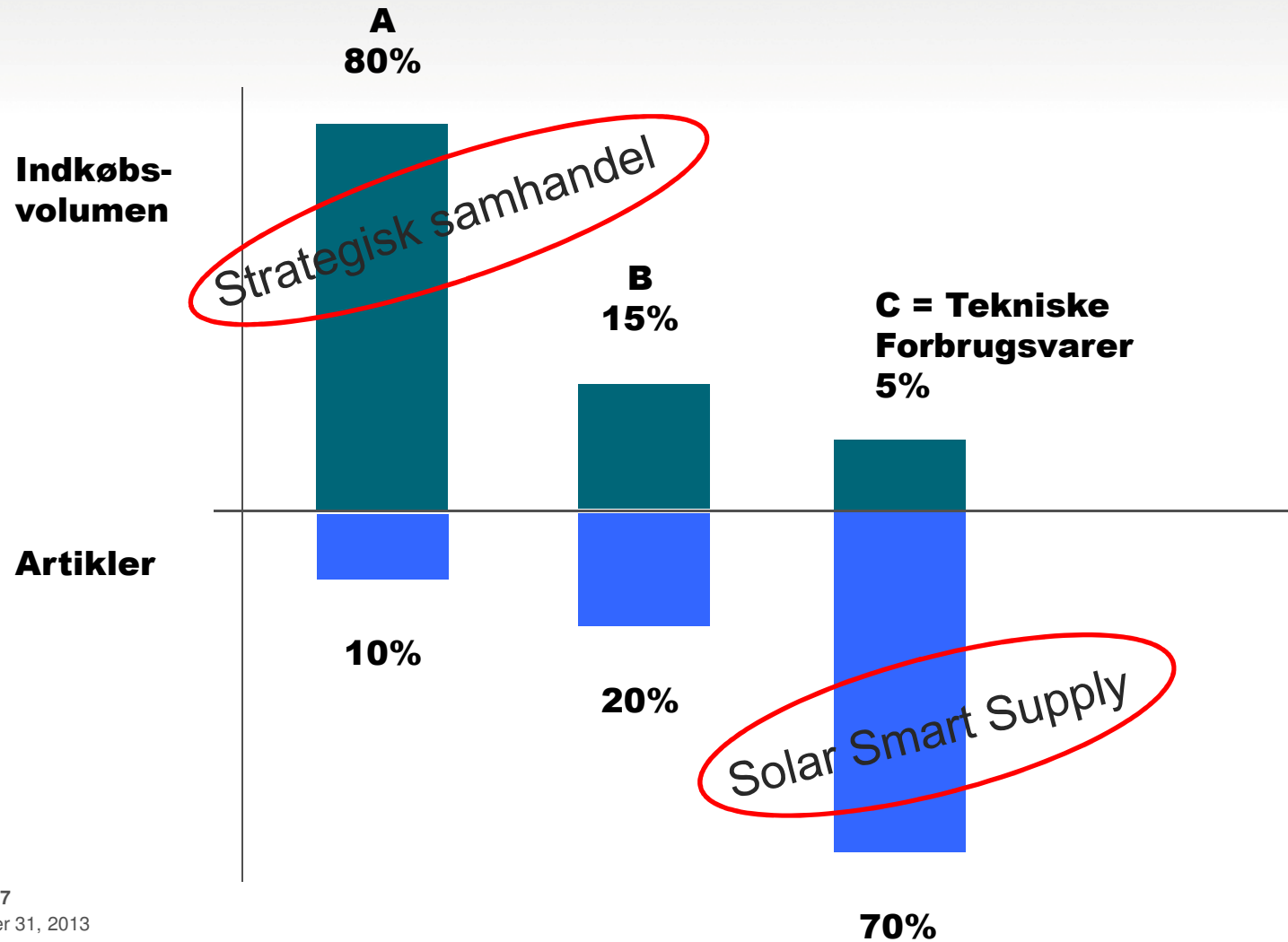
solar

stronger together

Solar Smart Supply en del af SCM



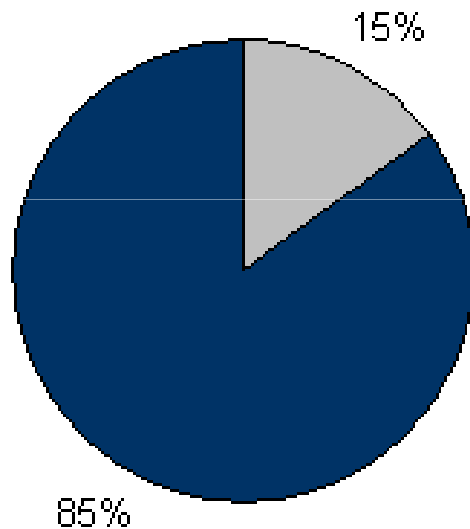
SCM Strategi



Varens totale pris



- Skjulte omkostninger kan udgør ca. 85 % af varens totale pris, varens indkøbspris udgør ca. 15 % eller mindre.



Hvad er Solar Smart Supply ?

Solar Smart Supply er et simpelt lagerstyringssystem baseret på Kanban principperne. Solar tilbyder at overtage styringen af Jeres lager, typiske forbrugsvarer.

Oftentimes er der store omkostninger forbundet med den traditionelle måde at styre et lager på, processerne varetages blandt andet af lagermedarbejdere, indkøbere, administrativt personale, osv.

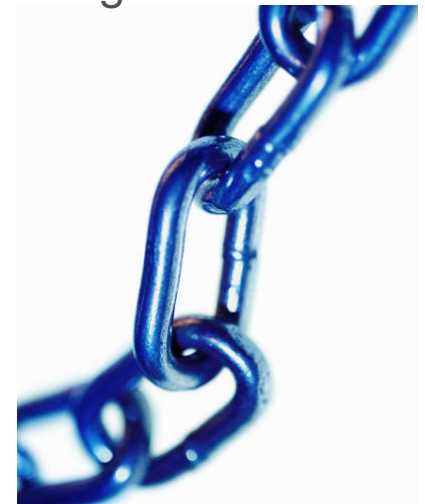
Med Solar som samarbejdspartner får i samtidig mulighed for at konsolidere Jeres leverandører.



Processer i Jeres dagligdag



- Mangel på vare / Hylden er tom
- Bestille varer
- Indkøbsrekvisition
- Håndtering i indkøbsafdeling
- Evt. godkendelse
- Pakke ud
- Varemodtagelse
- Lagerlægge
- Følgeseddel
- Fakturakontrol
- Arkivering
- Leverandør vedligehold
- Administration
- Fakturabetaling
- Status
- Overvågning af lagerbinding
- KPI



Cost / benefit analyse



Cost/benefit analyse - Solar Smart Supply							
300 kasser		Nuværende situation		Solar Smart Supply		Besparelse kr. pr. time	
Type	Ansv.	Antal/uge	Tid i min. Kost	Tid i min. Kost	Tid i min. Kost	Tid i min. Kost	kr. 400,00
Kassen er tom		40,00	3,0 kr. 800,00	0,0			kr. 800,00
Kassen er tom, supermarket		10,00		1,0 kr. 66,67			-kr. 66,67
Indkøber får information		40,00	3,0 kr. 800,00	0,0 kr. -			kr. 800,00
Indkøber bestiller, manuel (fax, mail...)		10,00	10,0 kr. 666,67	0,0 kr. -			kr. 666,67
Indkøber bestiller elektronisk		30,00	2,0 kr. 400,00	0,0 kr. -			kr. 400,00
Checker pris		10,00	3,0 kr. 200,00	0,0 kr. -			kr. 200,00
Opdaterer prisliste i ERP		1,00	10,0 kr. 66,67	0,0 kr. -			kr. 66,67
Registrer ordrebekræftelse		40,00	1,0 kr. 266,67	0,0 kr. -			kr. 266,67
(Rykker for varer)		5,00	5,0 kr. 166,67	0,0 kr. -			kr. 166,67
Varemodtagelse		40,00	2,0 kr. 533,33	0,0 kr. -			kr. 533,33
Lagerlægning af varer		40,00	3,0 kr. 800,00	0,0 kr. -			kr. 800,00
Plukning af varer		25,00	3,0 kr. 500,00	0,0 kr. -			kr. 500,00
Plukning af varer, supermarket		25,00	kr. -	1,0 kr. 166,67			-kr. 166,67
Søg/udlever/afhent fra lager			kr. -	0,0 kr. -			kr. -
Fakturakontrol		40,00	2,0 kr. 533,33	0,0 kr. -			kr. 533,33
Fakurakontrol, Smart Supply		1,00	kr. -	2,0 kr. 13,33			-kr. 13,33
Betaling af faktura		12,00	5,0 kr. 400,00	1,0 kr. 80,00			kr. 320,00
Lager administration		1,00	20,0 kr. 133,33	0,0 kr. -			kr. 133,33
Tab v/forældede varer		1,00	10,0 kr. 66,67	0,0 kr. -			kr. 66,67
Sælgerbesøg		1,00	25,0 kr. 166,67	20,0 kr. 133,33			kr. 33,33
Merchandise		1,00	kr. -	45,0 kr. 300,00			-kr. 300,00
Kasse omkostning			kr. -	kr. -			kr. -
Reoler			kr. -	kr. -			kr. -
Label			kr. -	kr. -			kr. -
I alt per uge			107,0 kr. 6.500,00	70,0 kr. 760,00			kr. 5.740,00
I alt per år (46 uger)			4922,0 kr. 299.000,00	3220,0 kr. 34.960,00			kr. 264.040,00
Fragtomkostninger pr. år		1,00	3000,0 kr. 3.000,00	0,0 kr. -			3000 kr. 3.000,00
Gebyr		1,00	3000,0 kr. 3.000,00	0,0			3000 kr. 3.000,00
Emballage		1,00	kr. -	0,0 kr. -			0 kr. -
I alt per år (46 uger)			kr. 305.000,00	kr. 34.960,00			kr. 270.040,00
I alt per år det første år (46 uger)			kr. 305.000,00	kr. 34.960,00			kr. 270.040,00

- Fordele ved Solar Smart Supply:
- Korrekt sortiment af mest anvendte produkter
- Lagermængden afstemt med forbruget
- Ingen irritation over at udgå for varer
- Færre leverandører at håndtere
- Ingen ressourcer til bestilling, varemottagelse og på pladslægning
- Få ressourcer til håndtering af administrative opgaver, herunder faktura kontrol.



Ressourcer

- Hylde
- Reoler
- Kasser
- Kort (type + antal)
- Labels (antal, stregkode, billede, tekst, eget varenr.)

Elementer

- VMI (**Vendor-managed inventory**)
- Sortiment
- Minimumslager
- På pladslægning
- Bestilling



Solar Smart Supply praksis for kunden



- Pluk i forreste kasse
- Flyt bagerste kasse frem når forreste kasse er tom
- Tomme kasser placeres ovenpå reol
- Solar merchandiser indsamler kasser og bestiller
- Solar merchandiser fylder kasser og stiller på plads
- Kontakt til Solar i forbindelse med nye varer eller varer der udgår m.m. brug Solar Smart Supply skema, afleveres ved næste besøg.



Solar Smart Supply i praksis, Merchandiser



- Tomme kasser indsamles
- Kasselabels / labels på hylder scannes
- Tomme kasser placeres i palle mærket ordre Solar
- Palle med nye varer pakkes ud og følgeseddel kontrolleres
- Følgeseddel placeres i mappen mærket følgeseddel Solar
- Varer fyldes i kasser
- Fyldte kasser flyttes til reoler i supermarked / lager
- Metervarer osv. fyldes på hylder
- Kasser m.m. opryddes således de er placeret korrekt
- Emballage m.m. opryddes
- Ny ordre afsendes
- Solar Smart Supply skema medtages hvis det forefindes
- Kundeansvarlig kontaktes eventuelt for status eller opgaver



Den fælles udfordringer ved Solar Smart Supply



- At få skruet op eller ned for lagerbeholdning når forbruget stiger, daler eller forsvinder
- Merchandiser der kan komme hos kunden, vil man tillade det
- Svingende forbrug / "sæson" varer
- Nyt tiltag hos brugeren – alle skal orienteres "undervises"
- Kontrolsystem der opfanger nye varer
- Disciplin hos brugeren
- Tillid i forhold til leveringssikkerhed, månedsfaktura, etc.

Tak for Deres opmærksomhed!

Carsten Sandby Knudsen

ck@solar.dk



Kim Schrøder

ksc@solar.dk



John Jakobsen

jja@solar.dk



Jesper V. Jensen

jeje@solar.dk

