

Generalforsamlingsnotat.

Generalforsamling i Dansk El-Tavle Forening.

Tid: Den 24. april 2014
Sted: Lemvig Müller A/S Kolding
Deltagere: Medlemmer af foreningen i.h.t. liste
Dagsorden: I henhold til vedtægterne.

1. Valg af dirigent
2. Formandens beretning for det forløbne år.
3. Fremlæggelse og godkendelse af regnskab/årsrapport for det forløbne år.
4. Fremlæggelse og godkendelse af budget for næste år, herunder kontingent størrelse.
5. Valg af medlemmer til bestyrelsen.
6. Valg af suppleant og revisor
7. Indkomne forslag
8. Eventuelt

AD 1: Foreningens formand Michael Schrøder bød vanen tro, alle velkommen til generalforsamling, og takkede samtidig Lemvig Müller A/S for at de ville være værter ved foreningens generalforsamling, det er en stor flok at huse efterhånden. Herefter gik han over til dagsordenens punkt 1 valg af dirigent. Formanden foreslog Torben Fristrup som dirigent, og han blev valgt. Dirigenten takkede for valget, og konstaterede at generalforsamlingen var lovlig indvarslet og gik herefter over til punkt 2 formandens beretning ved Michael Schrøder.

AD 2: Foreningens formand Michael Schrøder fortalte lidt om sit første hele år som formand, og gik derefter over til sin beretning, som kan læses nedenfor i sin fulde ordlyd.

Året 2013 var mit første hele formands år for DETF og det har været et travlt år. Vi har holdt 4 ordinære bestyrelsesmøder samt et konstituerende bestyrelsesmøde. Generalforsamlingen 2013 blev holdt i hos Servodan i Sønderborg, med mere end 70 tilmeldte personer, og med diverse afbud blev vi 66 deltagere til generalforsamlingen.

Det blev en generalforsamling helt som normalt uden de store diskussioner, og valg til bestyrelsen foregik som sædvanligt fredeligt.

Da Tonni B. Sørensen fra Elogic A/S, ikke ønskede genvalg, blev han erstattet af Carsten Christensen fra El-Ta A/S som repræsentant for de primære medlemmer. For de associerede medlemmer blev Flemming Folkvardsen fra ABB genvalgt. Som suppleanter valgtes Thomas Heilbuth fra Elogic A/S for de primære medlemmer, og Thomas Andersen fra Schneider Electric A/S valgtes for de associerede medlemmer.

Forårsmøde blev holdt samme dag og sted som generalforsamlingen, her fortalte Servodan om firmaet og deres produkter, tak til Servodan fordi de ville lægge hus til, samt spendere frokost på den store flok

Efter frokost var vi alle igen samlet i mødelokalet, og vores indlægsholder Poul Guldborg fik straks fat i alle deltagerne inden de fik sat sig på deres pladser sammen med dem de i forvejen kendte.

Han ville nemlig lade deltagerne få mulighed for at snakke med nogen de ikke så tit snakkede med, og det skulle foregå ved et netværksbingo, som Poul havde lavet hjemmefra. Det gik kort og godt ud på at alle deltagerne blev udstyret med en bingoplade (alle var helt ens), og så skulle man på kortest mulig tid få udfyldt alle felterne på pladen.

Det gav anledning til en del morskab deltagerne imellem, da man jo skulle have fat i f. eks en der havde højdeskræk, en der havde allergi, og en der elskede at campere. Dette og meget mere skulle man have sat navne på, og deltagerne gik på med krum hals, og efter et stykke tid var der en der råbte bingo. Det var Thomas Andersen fra Schneider der havde fået pladen fuld, og Poul kontrollerede at det hele stemte, inden Søren Rasmussen kunne overrække Thomas en præmie som vinder af netværksbingoet. En rigtig sjov øvelse som indgang til Poul Guldborgs egentlige indlæg, som skulle handle om ”networking - den nemmeste vej til succes”.

Poul Guldborgs 10 gyldne regler for networking

Sæt et mål:

Hvad er dit mål med at være med i netværket?

Vær åben overfor andre:

Husk, hvert et nyt menneske, du tager til dig, forøger gennemsnitligt dit netværk med 200 personer.

Dyrk forskelligheden:

Dan også netværk med mennesker, der ikke ligner dig selv – både fagligt og menneskeligt.

Styrk dit netværk både privat og fagligt:

Du får jo ikke et VL-medlem til at passe dit syge barn, vel?

Tegn og check dit netværkstræ:

Pod dit netværk på flere stammer og grene – så det ikke forsvinder samtidig med kæresteren eller jobbet.

Vær synlig:

Generalforsamling 2014



Præsenter dig selv og din organisation. Brug elevatortale, CV, visitkort osv.

Vær aktiv:

Ellers sker der intet.

Giv til dit netværk – i stedet for at tage:

Fokuser altid på hvad du kan give andre. Det skal nok komme tifoldigt tilbage til dig.

Vis dine svagheder:

Så får du hjælp - og spilder ikke din egen og andres tid på at blive spurgt om noget, du ikke ved.

Lær at se netværk overalt og hold kontakterne varme:

På arbejdet, i lokalområdet, i brancheforeningen, logger, politiske partier, på nettet, gennem børn osv.

Herefter skulle vi til den sidste øvelse der bestod af tre specifikke opgaver, som hvert hold skulle løse.

Første opgave var at man skulle se hvor mange visitkort den enkelte gruppe havde til sammen, og det svingede meget, idet der var fra 10 til flere hundrede, så her var det let at finde en vinder.

Næste opgave gik ud på at skaffe en gratis overnatning i Odense til Poul og Søren, og også den opgave løste alle efter lidt forskellige tider.

Sidste opgave var at man skulle få et nuværende folketingsmedlem til at ringe til Pouls mobiltelefon, men denne opgave var der ikke nogen der løste, og dog, en gruppe fik et medlem til at ringe men det var desværre efter tidsfristen var overskredet, så det talte ikke.

Der var noget med at folketinget denne dag havde en meget vigtig debat med tilhørende afstemning så derfor var det ikke nemt at få fat i et medlem.

Herefter var generalforsamling og forårsmøde hos Servodan slut.

Vi havde igen et meget succesfuldt og yderst velbesøgt efterårsmøde hos Solar i Brøndby, dette møde blev det mest velbesøgte nogensinde i DETFs historie, og det efterfølgende sociale arrangement som denne gang var lagt hos Wallman, blev også det mest velbesøgte nogensinde, så vore arrangementer er yderst populære. Til efterårsmødet var vi hele 68 deltagere efter de sædvanlige afbud, medens vi var hele 84 deltagere til aftenarrangementet, og da mange af deltagerne samtidig også skulle have hotel, blev det det mest tidskrævende arrangement vi hidtil har lavet, men heldigvis også en succes.

Vi havde her fået ledelseksperter Niels Willemoes til at holde et indlæg. Her fortalte og skrev han den ene efter den anden planche fuld.

Nils viste bl.a. også en ledelsesmodel med Pyramiden som det var delt i tre lag, nederst stedet hvor der bliver arbejdet, og øverst i herakiet sidder ledelsen, som man kom til når

alt spidser til. Der imellem findes det som Nils symboliserede med sin hånd, og de 5 fingre.

Først var der tommelfingeren, den vises når alt er ok, jeg har styr på det typen.

Pegefingern kommer frem når man skal vise man ved noget, og man siger sådan skal du gøre det.

Langfingern er den man for alt i verden ikke må pege opad med, men den man skal stikke i jorden, jeg tager lige temperaturen på sagen.

Ringfingern er den der altid skal hjælpes, hvis man lægger hånden på bordet og vil løfte ringfingern, skal den have hjælp af nogle af de andre for at blive løftet, så derfor den der skal have hjælp.

Sluttelig er der lillefingern, den er så lille, fordi den skal passe hvis man skal klø sig i øret.

Det var Nils Willemoes udlæg af en pyramideledelsesmodel.

Derefter var Carsten Knudsen fra Solar oppe og fortælle om deres "Solar smart Supply" Tak skal lyde til Solar for lån af lokaler samt forplejning.

Igen i 2013 har vi udarbejdet 2 gange konjunkturbarometre, så nu er vi ved at have så mange at vi kan begynde at se en trend i udviklingen. der var ved sidste indmelding "kun" en indmeldingsprocent på 87, det må man kunne gøre bedre næste gang. Vi prøvede ved den seneste indmelding at få indmeldinger fra de associerede medlemmer, men selvom der havde været bred enighed om at man godt kunne og ville melde ind på sidste medlemsmøde, var der kun 6 ud af 27 der meldte ind, så dette blev ikke til noget denne gang, men vi prøver igen næste gang, måske på en lidt anden måde. Positivt at de sidste 2 indmeldinger til barometeret begge har vist en omsætning over 1 mia. kr. og begge budgetter var også over 1,2 mia. kr., så det tegner da lyst for branchen.

For branchen fornemmer jeg klart at første halvdel af 2013 har det været svært at få nok ordre i hus. hvorimod at sidste halvdel af 2013 var der god beskæftigelses. Ordre horisonten er stadig meget kort på fordelingsmarkedet hvilket giver en hvis nervøsitet. I lighed med de sidste to år er det industrisegmentet og dermed re-exporten der løfter branchen, hvilket også klart fremgår af vort konjunkturbarometer.

Aktivitetsniveauet på forespørgselssiden har i 2013 været på et jævnt niveau dog ser vi stadig de større entreprise sager ofte regnes om flere gange.

Men alt i alt syntes jeg det ser nogenlunde lyst ud for branchen.

Medlemsskaren er siden sidste års generalforsamling blevet ændret lidt, vi har sagt farvel til Beijer Electronic som ikke mere ønskede at være medlem,

Vi har i 2013 også fået mange nye medlemmer, så vi nu er 55 medlemmer.

De nye medlemmer er Gavazzi fra januar 2013, Desitek fra medio januar 2013, Weidmuller fra medio februar, El-Con Power og AE-Partner samt Holtec Automatic fra 1 maj 2013. Siden er også Fibox samt Roxtec kommet til primo året 2014.

Jeg vil gerne byde de nye medlemmer velkommen her i DETF

Foreningen er i en rigtig god gænge, og vi har en god økonomi, men det vil Søren komme ind på senere i generalforsamlingen.

Vi deltog igen i 2013 i diverse udvalg, idet vi har en mand i S-517 udvalget, og en mand i S-544 udvalget, dette for at vi kan være med hvor der laves regler for vores branche, så vi så tidligt som muligt kan informere foreningens medlemmer om nye ændringer og tiltag internationalt set.

Vi har også haft stor indflydelse på oversættelsen af DS/EN 61439, idet vi har været med i oversættelsen af -1 og -2 samt -4 som alle er klar til trykken, og vi har nu gang i oversættelsen af -3 og -0 Dette arbejde udføres i samarbejde med DS, og det faktum at DETF laver dette arbejde vil give foreningens medlemmer en klækkelig rabat på købet af denne oversatte norm når den kommer i handelen forhåbentlig i løbet af anden kvartal 2014.

Vi skal huske at sige tak til Arne Thorsen fra Pro-Automatic samt til Automatik Syd for det store arbejde de har ydet med hensyn til korrekturlæsningen på oversættelsen.

Vi har også Jørgen Clausen fra JE-ELKAS som deltager i S-544, tak for din indsats Jørgen.

Vores hjemmeside er også blevet væsentlig mere besøgt end tidligere, så vi i 2013 havde omkring 5.000 besøgende på siden, det er godt 2.000 mere end vi havde i 2012, og siden bliver stadig mere benyttet, idet vi for årets første 3 måneder her i 2014 har haft omkring 1.600 besøgende på siden.

Den nye form for nyhedsbrev vi nu udsender bliver også godt modtaget, vi har ca. 200 modtagere af dette nyhedsbrev, selvfølgelig med flest fra medlemsvirksomhederne, men også flere og flere uden for kredsen, som har sat sig på som modtagere af dette nyhedsbrev.

Som den opmærksomme læser af nyhedsbrevet har set, er der nu også kommet reklamer på nyhedsbrevet, idet det er blevet muligt at dem der har reklame på vores hjemmeside også er med på reklamen på nyhedsbrevet, dette er uden omkostninger for dem der reklamerer, og selvom vi har fået en del flere med på reklamen, kan vi da godt bruge nogle flere, især fra vores associerede medlemmer, da det som Søren senere vil vise fortrinsvis er de primære medlemmer der reklamerer på hjemmesiden og nyhedsbrevet. Nyhedsbrevet er i 2013 udsendt 6 gange, og nogenlunde samme antal vil der komme i 2014. Ud over disse udsendelser kommer der også referater fra forårs og efterårsmøder på denne måde.

Man skal huske at nogle artikler i nyhedsbrevet vil kræve password til hjemmesiden før man kan læse dem. Et sådant password kan alle ansatte fra en medlemsvirksomhed få, man skal blot melde ind til kontoret, så sender der et password, som knytter sig til medlemskabet.

Vi har i løbet af 2013 også fået lavet nogle fælles salgs- og leveringsbetingelser, som man kan frit bruge i sin virksomhed. Disse betingelser kan man hente på foreningens hjemmeside enten som Word fil som man kan bruge på sit eget papir, eller som fil med DETF logo på. Begge disse udgaver findes på medlemsdelen af hjemmesiden. Samtidig ligger de også tilgængelige på hjemmesiden, så alle kan se det vi kalder vejledende salgs- og leveringsbetingelser for tavlebranchen, det kan foreningens medlemmer så henvise til.

I løbet af 2013 gik vi også i gang med et reklamefremstød for DETFs medlemmer, idet vi fik lavet 2 forskellige annoncer som vi har fået sat i 2 fagblade i løbet af 2013. Det drejer sig om Elteknik og Automatik, hvor reklamen indgår 2 gange i hvert blad..Samtidig har vi fået lavet en artikel som handler om DS/EN 61439, og fremhæver DETFs medlemmer som dem der ved noget om hvordan man bygger eltavler. Denne reklamekampagne vil blive fortsat i hele 2014, og der vil også komme en eller 2 artikler mere, som fremhæver DETF og vore medlemmer.

Vi har i 2013 også fået en mand sat ind i brandteknisk råd. Vi fik en henvendelse om vi ville hjælpe dem med hvad og hvordan man bedst lavede termofotografering af eltavler. Det mente de og vi at vi var de bedste til at fortælle, og efter at vi havde en mand til deres møde, fik vi en opfordring til at deltage i dette arbejde, og det resulterede i at vi satte en mand ind i rådet, så i dag sidder Jesper Brydersen fra Weidmuller i DBI på vegne af DETF, der har dog endnu ikke været indkaldt til noget møde, men vi er klar når de kalder, og DETFs medlemmer skal nok blive orienteret ligesom fra vore folk i S-udvalgene

Vi havde også håbet at vi kunne få et kursus omkring maskintavler og sikkerhed op at stå, men det har desværre trukket længe ud grundet sygdom hos dem der skulle hjælpe os med kurset, men det ser ud til at det nu lykkes at få det lavet, så det vil blive udbudt hen over sommer til afholdelse til efteråret.

Vi har også i efteråret 2013 samt i begyndelsen af 2014 arbejdet med at lave en studietur, denne gang i samarbejde med ABB. Turen skal afholdes den 2 - 5 oktober 2014, men allerede i årets første kvartal skulle billetter bestilles, hvilket krævede tilmelding fra deltagerne. Indbydelser blev sendt ud til alle medlemsvirksomheder, og vi var noget spændte på om vi kunne få afsat de 60 billetter vi kunne få, men der blev ret hurtigt udsolgt, så noget tyder på at det er et spændende arrangement vi sammen med ABB her har fået sat sammen. Vi skal dog huske på at vi denne gang har vedtaget at man kan tage partner med på turen, hvilket naturligvis øger tilslutningen, men alligevel 60 deltagere er meget, men vi håber det bliver muligt at styre alle når turen løber af stabelen.

Tak til ABB fordi de vil være medarrangør på denne tur.

Vi har gennem året haft en fin dialog med vore nordiske søsterorganisationer, og dette arbejde fortsætter også i det kommende år.

FREMTIDEN:

Bestyrelsen har haft et dagsseminar omkring modernisering af foreningens vedtægter, dette arbejde vil blive præsenteret senere på generalforsamlingen.

Vi arbejder stadig med i udvalgene 517 og 544 samt hos DBI

Vi arbejder stadig med oversættelsen af 61439

Vi har stadig kontakt til både vore svenske og norske kolleger i deres brancheforeninger.

Vi arbejder på at få et kursus omkring maskintavler op at stå til afholdelse i løbet af efteråret 2014.

Vores reklamekampagne kører også i hele året 2014

Vi arbejder på at få lavet 2 artikler som vil profilere DETFs medlemmer, ligesom vores reklamekampagne stadig kører.

Vi arbejder også på at få flere medlemmer, især indenfor den primære sektor, så har i emner i mener kunne være interessante for os skal i bare henvende jer til kontoret, så vi Søren gå videre med dette.

Afslutningsvis vil jeg benytte lejligheden til at takke mine kolleger i bestyrelsen, vores direktør Søren Rasmussen samt alle medlemmer, der har bidraget til arrangementer m.m. for den store og tidskrævende indsats de har ydet i det forgangene år, jeg ser frem til et forsat godt samarbejde.

Efter formandens beretning blev denne sat til afstemning af dirigenten, og da der ikke var nogen indvendinger til beretningen blev denne vedtaget.

AD 3 Årsregnskabet for 2013 blev gennemgået af Søren Rasmussen

Regnskabet for 2013 var sendt ud til alle medlemmer sammen med mødeindkaldelsen, og Søren fortalte at regnskaberne kan ses på foreningens hjemmeside i sin helhed.

Herefter gik han over til resultatopgørelsen:

Søren fortalte at resultatopgørelsen viser at vi kommer ud af året med et underskud på 44.053 kr. Det er et noget mindre underskud end vi regnede med ved budgetlægning, hvor vi budgetterede med et underskud på 75.000 kr.

Indtægtssiden viser at kontingent indtægterne er steget grundet 4 nye medlemmer stigningen blev således 50.000 kr.

Der havde ikke været afholdt kurser i 2013, hvorfor der ikke er hverken indtægter eller udgifter i denne kategori.

Salg af bannerreklame er uændret i forhold til både budget og sidste år, og da der heller ikke har været studietur i 2013 kommer vi ud med en indtægt på 725.000 kr.

Sammenlignes det med sidste år er det et fald på 235.990 kr. men fratrækkes sidste års indtægter fra kurser og studieture, så er vore indtægter rent faktisk steget med 50.000 kr.

Generalforsamling 2014



Udgifterne er selvfølgelig også mindre i år end sidste år, idet der som sagt ikke har været udgifter til kurser og studieture, men 3 poster på udgiftssiden ville Søren gerne kommenterer.

Fælles markedsføring havde i 2013 beløbet sig til 95.024 kr. hvilket er væsentlig mere end sidste år. Det skyldes især 2 poster, nemlig at vi havde fået lavet fælles salgs- og leveringsbetingelser som kostede 50.000 kr. ligesom vi som tidligere omtalt har igangsat en reklamekampagne for foreningens medlemmer. Den kostede i 2013 45.024 kr. hvilket må siges at være en fin pris for godt 7 måneders reklame med 2 annoncer i 2 blade hver måned.

Det skal lige siges at vi havde budgetteret med en udgift på 100.000 kr. til denne post.

Rejse og fortæring er også en hel del mindre end budgetteret, men det skyldes at der er brugt lidt flere kørselsudgifter idet der ikke har været så mange overnatninger som budgetteret, men derimod er kørt flere km. det er dog kun små penge det drejer sig om, og i forhold til sidste år, er det næsten det samme.

Den næste post der springer i øjnene er foreningsarrangementer, den har fået et ordentlig nøk opad, idet den har overskredet budgettet med godt 37.000 kr. og den er steget med knap 20.000 kr. siden sidste år.

Årsagen til denne stigning skal findes i den succes vi har med vores arrangementer. Efterårsarrangement er blevet meget stort, og vi har nu nået et niveau som vi får svært ved at overgå, vi var mere end 80 personer med hos Wallman, og det koster i forhold til de knap 70 vi var sidste gang.

Desuden var vores indlægsholder ved forårsmødet Poul Guldborg i den dyre ende idet hans pris var ca. 5.000 kr. mere end vi normalt giver disse indlægsholdere.

Den sidste ting Søren ville omtale der gør vores omkostninger dyrere, er måden vi nu behandler moms på ved udgifter til medlemsarrangementer

Vi har hidtil trukket al moms fra til disse arrangementer, men det kan vi ikke mere, nu kan vi kun trække 25 % af moms fra, hvilket i år har betydet en merudgift på knap 14.000 kr.

Denne ændring af regnskabspraksis med hensyn til moms, er gjort i samråd med vores revisor, som mener dette er måden vi fremover skal behandle moms på.

Vi har også i samråd med revisionen lavet en vurdering af nødvendigheden af at gå længere tilbage med dette princip, men det menes ikke nødvendigt.

Samme ændring af momspraksis har vi også lavet på telefoni og bredbånd, hvor vi i 2013 kun har løftet 80 % af moms af og på kontoen gaver har vi løftet 25 % moms af. Dette princip vil vi benytte i årene fremover også.

Alle andre udgifter var der ikke meget at berette om, og som Søren sagde, renter er ikke noget man får nu om dage, så de bidrager kun med 1071 kr. til årets resultat.

Alt i alt var der i 2013 udgifter for 770.124 kr. mod 916.275 kr. sidste år, men dog 30.000 kr. mindre end budgetteret.

Efter gennemgangen af indtægter og udgifter kunne Søren konstatere at der fremkom et underskud på 44.053 kr. efter renter.

Herefter gik vi over til balancen, som balancerede med aktiver og passiver på 423.551 kr., og en egenkapital efter årets underskud på 412.606 kr. ved indgangen til 2014.

Efter denne gennemgang fremviste Søren ledelses- og revisionserklæringen, som ikke gav anledning til nogen bemærkninger.

Noten med kontingent- og reklame indtægterne blev ligeledes fremvist, og her ville Søren gerne slå et slag for at flere af de associerede medlemmer købte en bannerreklame, idet fordelingen her var meget skæv idet betalingen fra de associerede medlemmer kun var 20.000 kr. mod 55.000 kr. fra de primære medlemmer.

Bestyrelsen betegner årets resultat som særdeles tilfredsstillende.

Søren sluttede sin gennemgang af med at sige at man kunne se det fuldt underskrevne regnskab ved henvendelse til ham.

Da det var blevet besluttet at vi tog punkt 3 og 4 samtidig, fortsatte Søren med gennemgang af budget for 2014

AD 4 Søren startede med at konstatere, at budgettet var udsendt til medlemmerne sammen med mødeindkaldelsen, så alle skulle have fået et eksemplar.

Som det fremgår af budget 2014 forventes indtægterne stige med ca. 225.000 Kr. hvilket alene skyldes at vi har budgetteret indtægter for studietur og kurser.

Kontingent og reklame indtægter var sat som vi kendte dem ved årets begyndelse, det er den måde vi normalt behandler disse indtægter på, lidt konservativt.

Det ville så resultere i at vi har indtægter for 950.000 kr. mod realiseret 725.000 kr. i 2013.

Udgifterne er ligeledes budgetteret noget højere end realiseret sidste år, nemlig til 1.000.000 kr.

De største ændringer er som følger:

- Fælles markedsføring er sat i lighed med sidste år, idet vi igen i 2014 vil reklamere for foreningens medlemmer med de samme annoncer som vi kørte sidste år, ligesom endnu en artikel er ved at blive gjort klar til udsendelse.
- Foreningsarrangementer er i budgettet sat til. 175.000 Kr. det skyldes især det faktum at vi er blevet flere medlemmer, og vi har ikke ønsket at slække på vores arrangementer, ligesom den ændrede momsbehandling tager lidt penge.

- Udgifter til kurser er ligeledes budgetteret, denne gang med 50.000, det samme som var budgetteret under indtægter. Vi forventer at have et kursus klar til efteråret.
- Desuden har vi jo i år en studietur på gang, og derfor er der naturligvis også budgetteret med udgifter til denne.
- Alle andre udgifter er budgetteret som sædvanligt.

Alt i alt forventes udgifterne som sagt at blive på 1.000.000 Kr. mod realiseret sidste år på 770.124 Kr.

Det medfører at vi forventer et underskud på 50.000 Kr. før renter, for indeværende år.

Efter denne gennemgang af regnskabet for 2013 samt budgettet for 2014, satte dirigenten begge til debat. Der var ikke mange spørgsmål, og både regnskab for 2013 og budget for 2014 blev enstemmigt godkendt og vedtaget.

Herefter fik formanden ordet for at motivere at bestyrelsen ville foreslå en kontingentforhøjelse fra 2015. Dette skyldes bl.a. at vi jo nu havde vedtaget endnu et budget med underskud, samt det faktum at vi havde holdt kontingentet uændret de sidste 8 år, så det var vel på sin plads at sætte det en smule op.

Bestyrelsen foreslog at kontingentet for 2015 skulle stige med 1.000 kr. til 13.500 kr.

Dirigenten spurgte om der var nogen spørgsmål til dette, og da det ikke var tilfældet blev kontingentforhøjelsen vedtaget af generalforsamlingen.

AD 5 Valg til bestyrelsen startede med valg af 2 primære medlemmer. Ulrik Juul fra Titech og Preben Lund fra Cubic Modulsystem var begge på valg, og bestyrelsen foreslog genvalg af begge. De blev begge enstemmigt valgt.

For de associerede medlemmer var Henning Lippert fra Phoenix på valg. Bestyrelsen foreslog genvalg, og Henning Lippert blev således valgt.

AD 6 Som suppleant for de primære medlemmer indstillede bestyrelsen Thomas Heilbuth Elogic, og han blev herefter valgt.

Som suppleant for de associerede medlemmer indstillede bestyrelsen Thomas Andersen Schneider Electric til valg, også han blev herefter valgt.

Som revisor foreslog bestyrelsen genvalg af Jacob Møller Knudsen fra Cubic Modulsystem. Jacob Møller Knudsen blev valgt.

AD 7 Bestyrelsen havde udsendt materiale til alle medlemmer med forslag til ændringer af vedtægterne for foreningen, og dirigenten gennemgik disse ændringsforslag et efter et. Første punkt var ændring af foreningens formålsparagraf, §1.2

Næste gennemgang var § 2.1.1 Primære medlemmer
Paragraf 2.2.1 og 2.2.2 foreslås helt udeladt.
Paragraf 2.5 første afsnit foreslås ændret.
Alle ovenstående ændringer var helt i tråd med det udsendte materiale.

Herefter kom vi til § 3.1.1 Her var der i det udsendte materiale skrevet at man foreslog de 2 sidste afsnit udeladt. Det var også rigtigt, men man ønskede ligeledes at ændre ordlyden i første linje lidt. Det var dog beskrevet i den ordlyd man havde udsendt, så dirigenten spurgte om forsamlingen kunne acceptere at man tog denne ændring med i den samlede godkendelse, hvilket der ikke var nogen indvendinger imod.
Sidste ændring var §3.1.2 Her var der samme problematik med en lille teknisk ændring i første linje, og samtidig var der blevet skrevet at man ønskede at udelade de 2 sidste afsnit, men det man mente var at det var afsnit 4 og afsnit 5 man ønskede at udelade. Igen spurgte dirigenten om forsamlingen kunne acceptere denne ændring, det var trods alt det rigtige der stod i de fortsættende paragraffer.
Der var heller ikke her nogen indvending mod fremgangsmåden, og dirigenten gav herefter ordet til formanden, for at motivere hvorfor bestyrelsen ønskede disse ændringer.

Formanden fortalte at bestyrelsen havde brugt en hel dag sammen med en ekstern konsulent på at gennemgå foreningens vedtægter, idet man ikke mente at de helt levede op til den verden vi havde i dag, med den større internationalisering, og at vedtægterne efter bestyrelsen mening trængte til en gennemgående revision. Dette arbejde havde resulteret i de udsendte ændringer, og bestyrelsen ønskede gerne at generalforsamlingen stemte for disse vedtægtsændringer.

Herefter spurgte dirigenten om der var nogen spørgsmål til de fremstillede ændringer, og om der var nogen der ønskede skriftlig afstemning. Da der ikke var nogen der ønskede at få ændringerne mere uddybet, og ingen ønskede skriftlig afstemning, satte dirigenten vedtægtsændringerne til afstemning, og de blev herefter enstemmigt vedtaget.

AD 8

Da der ikke var nogen der ønskede ordet under eventuelt, lukkede dirigenten generalforsamlingen ved at takke forsamlingen for god ro og orden, og generalforsamlingen blev hævet.

Således vedtaget på foreningens generalforsamling den 24. april 2014.

Dirigent
Torben Fristrup

Deltagerliste DETF årsmøde den 24. april 2014

<i>Firma</i>	<i>Deltager</i>	<i>Dag</i>	
ABB A/S	Flemming Folkvarnsen	X	
ABB A/S	Bjørn Kallenbach	X	
A/S Løgstrup Steel	Palle Ritter	X	
Automatic Syd A/S	Finn Nissen	X	Afbud
Automatic Syd A/S	Søren Juul Nielsen	X	
Carlo Gavazzi A/S	Jesper Nørholm	X	Afbud
Carlo Gavazzi A/S	Poul Simonsen	X	
Cubic Modulsystem A/S	Torben Fristrup	X	
Cubic Modulsystem A/S	Preben Lund	X	
Dania Electric A/S	John Fly Sørensen	X	
Dania Electric A/S	John Kynde	X	
Daniit A/S	Jens Meier	X	
Daniit A/S	Rene Møller	X	
Dansk Tavle Teknik A/S	Claus Hvidtfeldt	X	
Dansk Tavle Teknik A/S	Michael Hansen	X	
Desitek A/S	Tom Larsen	X	
Desitek A/S	Kim H. Hafjall	X	
Eaton	Johnny Marchmann	X	
Eaton	Henrik Mortensen	X	
Eegholm A/S	Bjarne Larsen	X	
Eegholm A/S	Erling Ewers	X	
Eldon	Lau Nymark	X	
Eldon	Lars Thestesen	X	
Elektromarine	Thomas Lund	X	Afbud
Elektromarine	Jan Pedersen	X	Afbud
El-Con Power	Carsten Poulsen	X	
El-Con Power	Anders Kristensen	X	
El-Ta A/S	Carsten Christensen	X	
Elogic A/S	Lars Christensen	X	
Elogic A/S	Thomas Heilbuth	X	
Fibox	Ebbe Petersen	X	
FJH Automatic	Flemming Hansen	X	
Fleks Tavler A/S	Lars Christensen	X	
Fyns Tavle Teknik ApS	Jan Christensen	X	Afbud
Fyns Tavle Teknik ApS	Ole Andersen	X	Afbud
Følsgaard A/S	Jørgen Steenberg	X	
Holtec A/S	Jan Lavid	X	
Jeltekas	Jørgen Clausen	X	
MTO Electric	Mads Velbæk	X	
MTO Electric	Michael Johansen	X	
NKT Cables	Michael Christensen	X	
Phoenix Contact A/S	Henning Lippert	X	
Phoenix Contact A/S	Chris Damsgaard	X	
Pro-Automatic A/S	Michael Schrøder	X	
Rockwell A/S	Jesper Andersen	X	
Rockwell A/S	Ole K. Christensen	X	

Generalforsamling 2014

Roxtec Danmark	Thomas Schöbel	X	
Rittal A/S	Henrik Hansen	X	Afbud
Schneider Electric A/S	Frede Poulsen	X	
Schneider Electric A/S	Jan Kaas	X	Afbud
Servodan A/S	Carsten Møller Simonsen	X	
Servodan A/S	Torben Gehlert	X	
Siemens A/S	Max B. Andersen	X	
Siemens A/S	Jesper Thomsen	X	
Soft og Teknik A/S	Jens Chr. Kristiansen	X	
Solar A/S	Carsten Sandby Knudsen	X	
Stanfo A/S	Preben Christiansen	X	
SystemTeknik A/S	Henrik Pilgaard	X	
Technodan A/S	Torben Madsen	X	
Thy El-Teknik ApS	Ivan Mortensen	X	
Thy El-Teknik ApS	Per Gøttrup	X	
Titech Electric A/S	Ulrik Juul	X	
Triax System	Aksel Pedersen	X	
Tricon A/S	Jørn Lund	X	
Tricon A/S	Stephen Høj	X	
Vanpee	Lars Haslund Neerskov	X	
Weidmüller Danmark	Claus Larsen	X	
Lemvigh Müller A/S	Torben Andersen	X	
Lemvigh Müller A/S	Anders Løwe-Hansen	X	
Lemvigh Müller A/S	Jesper Bennebo	X	
Lemvigh Müller A/S	Jacob Martin Axelsen	X	
Lemvigh Müller A/S	Michael Bjerre	X	
Arne Nielson		X	
Dansk El Tavle Forening	Søren Rasmussen	X	
Deltagerantal	Totalt tilmeldt	74	

Der var 74 tilmeldte til arrangementet men der indløb 8 afbud så vi i alt deltog 66 personer.