

REFERAT AF EFTERÅRSMØDE 26 OKTOBER 2005**Afholdt hos Rittal A/S**

Mødet blev afholdt i henhold til det fremsendte program.

Program:

- Kl. 10.00 Velkomst ved formanden samt kaffe.
- Kl. 10.30 "Tavlebyggerens rolle i globaliseringen" indlæg ved Jesper Dreyer ABB
- Kl. 11.35 Kort orientering fra foreningen ved Søren Rasmussen
- Kl. 12.00 Frokost
- Kl. 13.00 Rittal fortæller lidt om sig selv, og rundvisning i huset.
- Kl. 13.30 WEEE direktivet eller mere populært affaldsdirektivet. Hvor står branchen nu, hvad er der gjort, og hvad kan vi forvente i fremtiden. Indlæg ved Dir. Willy Goldby fra FAFGE, suppleret af Lars Poulsen fra DETF.
- Kl. 14.30 "Elforsyningen i Danmark før, nu og i fremtiden" indlæg ved tidligere Dir. for Elsam Peter Høstgård Jensen.
- Kl. 15.30 Forventer afslutning.

1**Velkomst**

Formanden bød velkommen, og takkede Rittal A/S for at de ville være værter ved foreningens efterårsmøde.

Formanden slog også et slag for foreningens hjemmeside, samt ikke mindst salget af bannerreklame på siden, som lader meget tilbage at ønske. Formanden opfordrede medlemsvirksomhederne til at tegne en reklame, og oplyste at man kunne tegne en reklame nu, gælden fra nu og hele næste år, til prisen for et år, som for 2006 er den samme som i 2005.

Formanden meddelte også at bestyrelsen, efter nu i godt 1 år at have arbejdet med vedtægterne, fandt anledning til at se på de u hensigtsmæssige dele af disse, og opfordrede derfor medlemmer der måtte have ønsker om vedtægtsændringer at bringe disse i forslag inden årets udgang, så ville bestyrelsen tage det med i de overvejelser de havde, inden fremlæggelse på foreningens næste generalforsamling til foråret.

Ellers håbede formanden på et godt møde, og gav ordet til næste foredragsholder.

2 Tavlebyggerens rolle i globaliseringen

Søren Rasmussen introducerede næste foredragsholder, som skulle have været Dir. Claus Madsen ABB. Claus Madsen var desværre blevet forhindret af sygdom, men havde i stedet sendt Jesper Dreyer, som ville tale om samme emne.

Jesper Dreyer fortalte først lidt om ABB. Han kunne fortælle at ABB nu var 103.000 ansatte på verdensplan, og heraf var der ca. 800 i Danmark. De omsætter for 120 Mia Kr. heraf 2 Mia Kr. i Danmark.

ABB lægger stor vægt på at have produktion tæt på kunden, medens masseproduktion foregår i Asien. De har delt deres virksomhed op i regioner fordelt over hele verden.

I Kina havde ABB i 2004 en omsætning på 16 Mia Kr. og 8.000 ansatte, medens de regner med at de i 2008 har en omsætning der på 25 Mia Kr. og 12.000 ansatte. Som det ses regner ABB med at der også i de kommende år vil være fuld fart på i et stadigt voksende marked derude. Det ABB producerer i Kina er alene til det Kinesiske marked, og der vil gå lang tid før de kan forvente at produktionen er så stor at der også kan blive til eksport.

Jesper Dreyer fortæller også lidt om hvad ABB har gjort sig af tanker omkring udflytning, samt hvad de har gjort af vurderinger for og imod. De har brugt nøgleordene Fokusering – Rationalisering - Optimering i deres afgørelser omkring emnet udflytning. Det var deres holdning at man selvfølgelig ikke skulle flytte ud for enhver pris, men nøje overveje om man ikke i stedet kunne ændre og rationalisere sin produktion der hvor man var.

Det er også vigtigt at kunne følge ens kunder hvis de rejser til fremmede lande, og det kan så igen gøre at man måske ikke kun får en kunde men evt. flere med ud. Endelig var Jesper Dreyer også inde på at man fra Danske tavlebyggeres side måske kunne hjælpe hinanden, således at ikke alle nødvendigvis skulle flytte dele af produktionen. Man kunne også fra foreningens side være med til at påvirke samfundet ved f.eks. på foreningens hjemmeside samt med pressemeddelelser fortælle at branchen var klar til globalisering.

Hvis man flyttede dele af produktionen til f.eks. Kina, var det også af stor nødvendighed at man anvendte komponenter fra Kina, men her skulle man være meget varsom med godkendelser, idet det ikke var usædvanligt at en producent kunne klare et hvilket som helst certifikat i løbet af nogle få dage, men ikke alle disse viser sig at være ægte, så pas på.

Konklusionen fra Jesper Dreyer var at en dansk tavlebygger skulle tænke sig rigtigt godt om inden en beslutning om at flytte produktionen til f.eks. Asien eller et Østland. Der var mange problemer forbundet med det, men samtidig mente han at der ikke var større problemer end de kunne overvindes. Det afhænger meget af situationen, vil man udflytte for alene at få en lønbesparelse, skal man tænke på at en tavle vel i gennemsnit blot indeholder mellem 15% og 18% lønandele, så det kunne godt være at det var hurtigere, nemmere og bedre at finde nogle besparelser ved rationalisering i arbejdsprocesserne, eller at udnytte produktionsapparatet i længere tid. Var det derimod en opfordring fra ens kunder om at flytte med ud til det marked kunden bevæger sig i, skulle man ikke være bange for en udflytning.

Efter denne gennemgang fra Jesper Dreyer's side, blev der mulighed for spørgsmål, og jeg er sikker på at forsamlingen har fået noget at tænke over.

3 Kort orientering fra foreningen.

Søren Rasmussen orienterede om hvad der var foregået i foreningen siden sidste medlemsmøde, og her kom han bl.a. ind på arbejdet med WEEE direktivet, som forsamlingen skulle høre mere om senere på dagen. Han benyttede lejligheden til at rose FAFGE samt Lars Poulsen for det store arbejde de havde været med til at udføre, og uden deres hjælp kunne vi i foreningen ikke i dag præsentere så godt et resultat på området.

Hjemmesiden blev også berørt. Der var heldigvis mange der havde benyttet sig af muligheden til at få flere ansatte med på maillisten, og dem der endnu ikke havde reflekteret på opfordringen kunne nå det endnu. Samtidig blev der orienteret om de ændringer der var lavet på siden, og Søren Rasmussen kunne berette om et stigende antal besøgende efter den sidste pressemeddelelse som var udsendt. Det er således at antal af besøgende er næsten fordoblet i perioden efter pressemeddelelsen, og Søren regner med at siden vil blive set af ca. 8.000 til 10.000 inden årets udgang, hvilket siges at være flot for en side for en brancheforening.

Der blev også her slået et slag for flere reklamer på hjemmesiden.

Den nylig afholdte efterårstur blev også omtalt, og Søren kunne fortælle at der nu var frit slag til at melde sig som arrangør af den næste tur, konditioner m.m. kan fås ved henvendelse hos Søren.

Af fremtidige tiltag berettede Søren også om at arbejdet med et konjunkturbarometer for tavlebranchen var igangsat med Aalborg Handelsskole, og der kunne forventes at ske noget i starten af det nye år.

Søren kom også med lidt oplysninger omkring de fremtidige temaarrangementer som foreningen påtænker at lave, og der var allerede sat 3 af til det kommende forår, nemlig følgende:

1. Gyldige aftaler, herunder den nye tilbudslov
2. Intelligente tavler Hvad menes og hvordan ser fremtiden ud??
3. International handel Hvad skal man være opmærksom på??

Disse emner vil blive temaemner til foråret, og under temaet intelligente tavler blev vore associerede medlemmer, der har intelligente komponenter til tavler, bedt om at melde sig, da dette gerne skulle være et emne, branchen selv skulle kunne afholde.

Så vil man gerne være med her skal man blot henvende sig til foreningen, så vil Søren vende tilbage.

4 Lidt omkring Rittal

Henning Baltzer fra Rittal fortalte lidt om virksomheden, som jo er ganske ny som selvstændig virksomhed på det danske marked. De fleste af os kender nok bedst Rittal gennem Duelco, som gennem mange år har repræsenteret Rittal i Danmark.

Henning fortalte at "Rittal er en trendsætter på verdensplan - men lige i nærheden"

Han kom også ind på tilhørsforholdet til Friedhelm LOH Group, som på verdensplan har mere end 10.000 medarbejdere, og som beskæftigede sig med mange forskellige ting. Rittal havde 8 produktionsenheder i Tyskland, og 9 produktionsenheder internationalt, de havde 52 datterselskaber og 70 agenter world wide, og i alt var de 8.000 medarbejdere.

Rittal ønsker altid at være tæt på, de ønskede tilgængelighed.

I Danmark beskæftiger Rittal 35 medarbejdere på de 2 adresser i Sønderborg og København. Henning fortalte om firmaets forretningside og vision, og at de ønskede at være landsdækkende fra de to adresser.

Henning fremviste også stolt Rittal's nye danske katalog kaldet HB31, som nu kan fås ved henvendelse til Rittal. Kataloget fås i både papirform og som CD.

Rittal havde kundetilpassede løsninger fra fabrik, men de lavede også specialløsninger på adresserne i Sønderborg og København.

En af de virksomheder som også indgik i Friedhelm LOH Group, var EPLAN, og den omtalte Henning ganske kort, ligesom han kom ind på et af Rittals store specialområder, nemlig klimaløsninger af enhver art.

Inden en rundtur på fabrikken i Sønderborg, sluttede Henning af med at give 7 gode grunde til at vælge Rittal som leverandør.

5 WEEE direktivet.

Dir. Willy Goldby fra FAFGE fortalte først lidt omkring FAFGE, som pr. 1 januar 2006 fusionerer med VE-Leverandørerne (VVS branchen). Det bliver til den nye forening VELTEK.

VELTEK kommer til at repræsentere 106 virksomheder, med 20 Mia. Kr. i omsætning.

Samtidig orienterede han omkring stiftelsen af virksomheden EI-retur, som skal behandle alt det skrotmateriale som branchen skal til at sende retur til skrotning. Her var målet at få godt 600 medlemmer, og allerede nu var man oppe på godt 200, så det ser fornuftigt ud.

En tredje organisation der kaldes WEE- system er ligeledes stiftet, og deres direktør er ansat.

Willy Goldby gik derefter over til at orientere omkring den megen brevveksling med miljøstyrelsen, og endte med at slå fast at man nu var enige om at fast installation ikke var omfattet af WEEE regulativet.

FAFGE har i samarbejde med DETF holdt møder med miljø-styrelsen, og inden disse møder, havde vi sammen lavet en konklusion på hvordan vi mente regulativet kunne, eller skulle tolkes.

Vi havde taget udgangspunkt i "WEEE decision tree" fra Cecapi, hvor man kan guide sig selv igennem for at se om ens produkt skal omfattes af direktivet, og det skal lang de fleste produkter fra vores branche ikke.

Willy fortalte levende omkring de forskellige breve sendt til og fra miljø-styrelsen, og sluttelig kunne han berette at der var kommet et brev fra miljø-styrelsen hvori de endelig tilkendegav at de var enige i denne konklusion vi havde lavet, og at vi kunne anvende denne fremgangsmåde. Dog skulle de, som Willy sagde, have en lille åben bagdør, hvis tingene skulle ændre sig.

Det ændre dog ikke ved at FAFGE nu havde sendt et brev til alle deres medlemmer hvor de forklare at man kan anvende dette materiale, og et lignende brev vil blive sendt fra DETF til alle vore medlemmer.

Willy fortalte ligeledes at en stor byrde hermed var faldet fra branchens hjerter, og han kunne berette fra miljø-styrelsen, at vi var den eneste branche som indtil nu var færdige. Det lagede selvfølgelig et pres på FAFGE for at hjælpe andre brancher, men det skulle nok kunne overkommes.

Han kom også ind på RoHS direktivet. Her mente han at det var et direktiv der rammer meget bredt, og FAFGE havde endnu ikke set så meget på det. Til det kan DETF meddele at vi i DETF ikke for nærværende er omfattet af direktivet, da kategorierne 8 og 9 i appendix ikke er medtaget for så vidt RoHS direktivet angår endnu.

Eller ser det ud til at samme fremgangsmåde som ved WEEE direktivet med Cecapi's "Desision Tree" kan anvendes.

Lars Poulsen gennemgik "Decision Tree" ved at gå ned gennem de forskellige spørgsmål, og viste hvordan man kunne finde ud af om ens produkt høre ind under direktivet. Denne udgave af "Decision Tree" som Lars brugte er sendt ud til alle foreningens medlemmer.

Willy Goldby blev også opfordret til at fortælle lidt om det nye nummersystem, UNSPSC. Det er et internationalt varegruppenummersystem. Her i Danmark kører det nu med FAFGE i styregruppen, og Willy mente at dette også ville omfatte tavler. Det er allerede sådan at en del kunder (Arla – Danfoss – m.m.) forlanger at man anvender dette nummersystem, hvis man vil være leverandør til dem.

Via FAFGE's system kan man allerede nu se hvordan man klassificere de enkelte produkter, da man har oversat den amerikanske udgave, og arbejdet videre med den. Willy kunne meddele at man den 1 juni 2005 var færdige med den Danske version, og ifølge Willy ville dette nummersystem formentlig komme til at erstatte de allerede kendte systemer.

Der var en del snak omkring det at rulle frem og tilbage mellem nuværende og tidligere versioner, men det blev bekræftet at FAFGE's system var i stand til at gøre dette. Man kunne også via FN's hjemmeside finde den amerikanske udgave af systemet.

Til slut slog Willy Goldby et slag for EI- og Teknik messen i Odense til foråret. Det er den nye messe som FAFGE og Danske elværkers forening har lavet i samarbejde. Der er nu booket 85%, og der kommer bl.a. et VIP seminar med bl.a. Anders Eldrup fra DONG. Messen skulle åbnes af Erhvervsminister Bendt Bentsen.

6 Elforsyningen i Danmark før, nu og i fremtiden.

Tidligere Dir. for Elsam Peter Høstgaard Jensen var næste foredragsholder, og han holdt et spændende indlæg omkring elforsyningen i Danmark.

Peter startede med at fortælle lidt om sig selv, at han var startet med øl og derefter gået til el, ikke det store spring rent bogstavsmæssigt, men et stort spring branchemæssigt. Peter havde arbejdet sig op fra Nordkraft i Aalborg til toppen af Elsam. Han havde været med til flere opkøb og fusioner, hvor han altid havde været heldig (dygtig) til at komme ud som øverste chef efter sammenlægningerne, og desuden kunne han fortælle at han arbejde altid var foregået i Vestdanmark.

Herefter gik han over til at fortælle omkring Elsam og deres position på markedet i Danmark, Norden og EU.

Især indenfor EU var Elsam en lille spiller, og derfor besluttede man i ledelsen at gå efter en niche, som man ved, historisk set, altid giver et godt afkast.

Det viste sig også at være rigtigt, da Elsam i årene fra 2000 til 2004 havde stor fremgang, medens f.eks. det østdanske modstykke Energi E2 ikke var så fremgangsrig. Det gav Elsam de tanker at de gerne ville fusionere med E2, hvis det var muligt. Derfor købte Elsam aktier i E2 ved at købe en af de store aktionærer der, nemlig NESAs, og med et var Elsam aktionær i E2.

Peter kunne også fortælle at en egentlig fusion med DONG også var på tale, papirerne var næsten underskrevet, og hele forløbet som vi alle kender det fra dagspressen omkring denne fusion, omtalte Peter spændende og meget levende.

Vi hørte hvordan han havde bragt Wattenfall i spil, for at få en mere nøjagtig prissætning på Elsam, og hvordan udviklingen mellem Elsam, Dong, den danske stat, og Wattenfall, forløb, indtil Peter til sidst valgte at sige fra, da de muligheder der bød sig efter disse forhandlinger slet ikke stod for det Peter havde ment da hele dette projekt begyndte.

Peter kunne fortælle at han stoppede fordi de løsningsmuligheder der kom frem ikke harmonerede med hvad han mente var en god løsning for det nye selskab, dette selvom Peter i de sidste forhandlinger var blevet gjort til chef for det fortsættende selskab.

Trods denne lidt drastiske beslutning, ser Peter store muligheder for det nye selskab i fremtiden.

Produktionen i EU 25 vil stige fra de nuværende 3000TWh til 4000TWh over de næste 20 år. For at opnå denne stigning skal man bruge ca. 400 Mia kr. til investeringer, derfor er det nødvendigt at enhederne er store for at kunne magte deres del af investeringerne.

En stor del af disse investeringer kommer til at foregå i vedvarende energi, da CO2 indholdet skal bringes væsentlig ned, samtidig med at el-produktionen går op.

Heldigvis er det sådan at Elsam var førende på mange teknologiske områder, bl.a. indenfor kulfyrede kraftværker med røgrensning (Nordjyllandsværket), de var førende indenfor vindenergi, de var førende indenfor biomasseområdet, og de var førende indenfor kombinerede kraft/varme værker.

Desværre er det, som Peter sagde lidt spøgefuldt, sådan at alle disse kerneområder nu er i Wattenfall's eje, og det er så dem (Sverige) der får glæde af al den knowhow der findes i disse dele af det gamle Elsam.

Som Peter ser det, er det meget vigtigt at der nu indledes et samarbejde mellem den danske stat, de højere forskningssteder samt el-sektoren, og det kan ikke gå for stærkt.

Peter kunne sige at: regeringen er klar, forskningen er klar, men er el-sektoren klar?? Det sidste må besvares med et måske, og som sidste spørgsmål spurgte Peter lidt provokerende om vi som branche var klar?? Vi er jo også en del af el-sektoren - Det spørgsmål må vel stå lidt i det uviste ??

Efter denne spændende gennemgang, var der mulighed for spørgsmål, og det blev også udnyttet flittigt, og Peter svarede beredvilligt på alle disse.

7 Afslutning

Herefter slutte en lang dag, som havde været spændende og lærerig. Søren benyttede lejligheden til igen at takke Rittal fordi de ville huse foreningen, og takkede ligeledes for en meget god frokost.

Han opfordrede igen medlemmer der havde kommentarer til vedtægterne om at komme med deres indvendinger inden jul, så ville de blive set på sammen med de ændringsforslag som bestyrelsen arbejder på.

Bilag: Deltagerliste.

REF: Søren Rasmussen
Aalborg den 2 november 2005