

REFERAT AF EFTERÅRSMØDE 23. OKTOBER 2015

Afholdt hos Schneider Electric Lautrupvang 1i Ballerup

Program:

- Kl. 10.00 Velkomst ved formanden samt lidt om dagens program
- Kl. 10.10 Velkommen til Schneider Electric ved Thomas Traeger
- Kl. 10.15 Schneider Electric Green House ved Jens Ellevang Inkl. rundvisning
- Kl. 11.20 Indlæg fra Atradius omkring debitorforsikring ved Helen Hørbo
- Kl. 11.50 Indlæg fra Sikkerhedsstyrelsen ved Jesper Bach og Stefan Søsted
- Kl. 12.30 Frokost
- Kl. 13.15 "Gode relationer, troværdighed og succes skabt gennem kropssprog" ved Jesper Bergstrøm
- Kl. 14.30 Kaffe og kage
- Kl. 14.45 Orientering fra foreningen ved Søren Rasmussen
- Kl. 15.10 Forventet afslutning af dagsprogrammet
- Kl. 17.30 Vi mødes i Cirkusbygningen hvor garderoben åbnes.
- Kl. 18.00 Vi indtager vore pladser i cirkussalen inden Showet starter
- Kl. 18.30 Dinershow starter
- Kl. Ca.23.00 Forventet afslutning på dagen fra DETFs side.

1 Velkomst

Dette års efterårsmøde var lagt i hænderne på Schneider Electric A/S, som dermed fik lejlighed til at vise deres utrolig flotte nye domicil frem for medlemmerne, og det var populært, så kunne vi nemlig alle ved selvsyn se og høre om det vi på flere møder forud havde fået fortalt af Jens Ellevang, nu også var blevet til virkelighed.

Vi var denne gang 65 tilmeldte personer, men næsten som sædvanligt kom der afbud på selve dagen, så vi endte op med at være 61 deltagere, lidt færre end vi plejer, men måske det skyldes at vi denne gang havde lagt mødet på en fredag i stedet for som vanligt en torsdag. Det vil vi i bestyrelsen se på inden næste års efterårsmøde.

Til aftenarrangementet var der tilmeldt 78 deltagere, og selv med et par sene afbud, fik vi heldigvis alle billetter afsat.

Schneider Electric havde sørget for et meget fint morgenbord, som deltagerne kunne tage for sig af, efterhånden som de ankom, og da kl. blev 10.00 trak alle ind i den nye foredragssal med god plads, og det var tid til at vi kunne starte dette efterårsmøde.

Efter alle har indtaget deres pladser i salen, byder foreningens formand Ulrik Juul alle velkommen, og takker samtidig Schneider Electric for deres store velvilje ved endnu en gang at ville være værter for vores medlemsmøde.



Vore værter Schneider Electric

Foreningen ville derfor meget gerne takke den afgående formand for det store arbejde han havde lavet i foreningen, og Ulrik Juul overrakte Michael Schrøder en symbolsk gave som tak for dette arbejde, og forsamlingen fik lejlighed til at hylde Michael Schrøder.

Formanden havde også lige et lille hængeparti, da det jo var hans første opgave som formand for foreningen, idet han jo tiltrådte som formand efter sidste generalforsamling.

På det efterfølgende konstituerende bestyrelsesmøde, trådte vor hidtidige formand Michael Schrøder tilbage som formand, og blev menigt bestyrelsesmedlem

Efter denne lille velkomst, gav formand Ulrik Juul ordet til Direktør Thomas Traeger fra Schneider Electric, som også gerne ville byde velkommen, og han takkede DETF for at de ønskede at holde deres møder hos Schneider Electric, og samtidig fortalte Thomas Traeger om koncernen Schneider Electric både i norden og worldwide. Vi så en spændende video om deres nye brand "life is on" hvor de viser hvad de byder ind med i den globale energi sektor, spændende og meget vel produceret. Denne Video og flere andre produceret af Schneider Electric kan man se på Youtube fra Schneider Electric.

Da Thomas Traeger endnu en gang havde budt os velkommen hos Schneider Electric, præsenterede vores formand Ulrik Juul det næste indlæg, som var Jens Ellevang fra Schneider Electric. Jens skulle indvi os i hvordan projektet GreenHouse så var blevet. De fleste husker jo nok at Jens har været med på et par tidligere medlemsmøder, hvor han havde fortalt om de visioner Schneider Electric havde for det nye hus de skulle flytte ind i. Nu var tiden så kommet hvor han skulle fortælle om hvad de så havde fået i det nye hus, var det blevet som de forventede, havde de allerede nu fået opfyldt nogle af de mål de havde sat sig og meget mere. Det var hvad vi havde bedt Jens fortælle om, og som sædvanligt var han i topform, og fortalte levende og engageret omkring alle de forskellige målepunkter de havde sat op.

Jens kunne fortælle at meget af det de havde lavet så ud til at fungere efter hensigten, men der var dog også noget som de ikke helt kunne forstå hvorfor det opførte sig som det gjorde, men det ville de selvfølgelig se på hen ad vejen, de havde nu de rigtige værktøjer til dette.

Han kunne også fortælle at deres anlæg endnu ikke var kørt helt ind, det tager lidt længere tid end de havde forventet, men de arbejder stadig på det. De opdage bl.a. at de brugte mere energi end de havde planlagt, hvilket skyldes at anlægget ikke endnu er helt justeret som de ønsker. Der havde også været en lille episode omkring lidt røg i køkkenet, som havde forårsaget en hel del problemer med ventilationsanlæg, men det var alt sammen noget de nu havde fået styr på, og Jens var af den helt klare opfattelse at de over det næste års tid helt klart ville få et væsentlig bedre overblik over deres forbrug, ligesom de ville opnå en del besparelser på energien, bl.a. på grund af deres solvarme anlæg på taget.

Spændende at høre på, og som sædvanligt kan i se hele den præsentation som Jens brugte til sit indlæg på vores hjemmeside under medlemsdelen og indlæg på medlemsmøder.

Efter dette indlæg af Jens Ellevang, blev der lejlighed til at få en lille rundtur i det nye hus, inden vi skulle i gang med vort næste indlæg, som var omkring den aftale som DETF havde indgået med Atradius.

Som de fleste af deltagerne havde hørt om, havde DETF indgået en aftale om kreditforsikring med firmaet Atradius, og i den anledning havde vi fået Helen Hørby og Mads Lundsteen fra Atradius til at komme og fortælle lidt om hvad kreditforsikring egentlig er, samt lidt om hvad aftalen indebærer.

Helen fortæller forsamlingen omkring det at kreditforsikre sine kunder, hvorfor man skal/kan gøre dette, og hvad man får ud af det. Samtidig fortæller hun lidt omkring firmaet Atradius, som er et af de største i Europa på dette område, og hun viser deres hjemmeside, hvor det bl.a. som medlem af DETF er muligt at finde forskellige rapporter som man kan bruge til at understøtte sin egen forretnings vurdering af kunder i bestemte områder.



Helen Hørby fortæller

Helen fortalte også at det man kreditforsikre "kun" er sine kostpriser, men det kan i de fleste tilfælde også være det der gør at man kan fortsætte sit virke selvom en af de store kunder skulle bukke under.

Det kom også frem at det normale når man tegner en kreditforsikring er at man altid får strammet op på sine egne procedurer, og får stillet sig spørgsmålet hvad gør vi

hvis en ny kunde henvender sig. Af andre vigtige punkter Helen kom ind på skal nævnes det med at man skal sørge for at få dække sine koncernforbundne virksomheder og kunder af, det er noget mange glemmer. Hvad gør du hvis en koncern går ned, og du eventuelt har 3 kunder i koncernen??

Helen nævnte også det pres som vi nok alle mærker på kredittider, det er også et argument for vigtigheden af at få lavet en kreditforsikring.

Helen sluttede sit indlæg med at sige at hun og Mads ville blive til efter frokost, så hvis nogen havde ønsker om at få mere at vide omkring kreditforsikring samt den økonomisk attraktive aftale man som medlem af DETF kunne gøre brug af, så skulle man bare henvende sig til en af dem. Jeg konstaterede under frokosten at dette var tilfældet, idet flere henvendte sig til Helen og Mads.

Som sædvanligt kan man se hele den præsentation som Helen brugte på mødet, ved at gå ind på foreningens hjemmeside under medlemsdelen og her finde indlæg på medlemsmøder.

På hjemmesiden under medlemsdelen kan man også finde hele den aftale som DETF har indgået med Atradius.

Efter denne gennemgang af kreditforsikring, var det blevet tid til at vi skulle høre noget fra sikkerhedsstyrelsen. Stefan Søsted fra sikkerhedsstyrelsen præsenterede dem, og fortalte om hvad deres arbejde gik ud på. Han fortalte om de 9 sektioner de havde, og kom især ind på en nemlig elsikkerhedsloven som jo er den vi arbejder under.



Stefan Søsted SIK

Stefan viste også sikkerhedsstyrelsens nuværende strategi og vision, men sagde samtidig at de arbejder med nyt på dette område, så der ville komme en ny strategi og ny vision i begyndelsen af 2016.

Han kunne dog allerede nu fortælle at de var en styrelse som ordet siger, og at de er politisk styret. Det betyder at vi ikke kan forvente at få ja eller nej til foreslåede løsninger vi spørger dem om, men de vil i deres svar henvise til diverse normer som vi skal overholde.

Som Stefan selv udtrykte det, skal sikkerhedsstyrelsen køre en snæver balancegang, hvor de får alle interessenter hørt, og de skal ikke kun lave regler for reglerne skyld, derfor vil man også se at mange af de nuværende regler, som ikke harmonerer med de nye normer, vil blive fjernet.

Stefan kom også ind på de tre redskaber de arbejder efter, risikobaseret markedsovervågning, smart regulering samt kommunikation på forkant. Sikkerhedstrekanten hvor vi, forbrugeren, virksomheden samt styrelsen, sammen

mindsker risikoen, blev gennemgået, og Stefan pointerede at et tæt samarbejde med DETF var noget de hilste velkomment.

Der blev talt om svartider fra sikkerhedsstyrelsen på de spørgsmål vi måtte have, og her kunne Stefan bekræfte at vi havde lavet en aftale hvoraf det fremgår at vi hos DETF skulle have svar indenfor 30 dage hvis vi indsendte spørgsmål til styrelsen, og i specielle tilfælde kunne vi få det på 5 dage. Stefan slog også til lyd for at det var vigtigt med et samarbejde mellem styrelsen og deres interessenter, heriblandt DETF, og han forventede sig mere af dette samarbejde fremover, bl.a. det med at man som medlem af DETF kan få sendt sine spørgsmål via foreningen til sikkerhedsstyrelsen, og så vil vi som organisation sende svarene ud til alle medlemmer, da sådanne spørgsmål må forventes at have alles interesse.

Efter denne gennemgang fortalte Stefan om hvordan de havde organiseret sig hos SIK, og hvordan de arbejder med tingene, og sluttelig kom han ind på den nye el-sikkerhedslov samt installationsbekendtgørelsen, som lige nu lå hos ministeriet. På spørgsmålet om hvornår den nye lov forventes klar, kunne Stefan ikke helt svare på det, den lå som sagt hos ministeriet, og det forventes at den snart er klar, måske i begyndelsen af det nye år.



Interesserede tilhører

Herefter gennemgik Stefan nogle enkelte punkter i de nye love og bekendtgørelser, og det gav anledning til en del spørgsmål fra salen, bl.a. det med at man nu skulle indberette på en portal hvad det er man laver. Spørgsmålene gik mest på hvem der skulle kontrollere hvad det var der blev lavet, overholder det nu også standarderne, eller hvad gøres der som kontrolforanstaltninger.

En sammenlignede den nye fremgangsmåde med at politiet solgte alle deres fotovogne, så det

skal nok også give anledning til spørgsmål fremover.

Hovedvejen og bivejen blev begge gennemgået, da de begge er brugbare, men vi kan da have en berettiget tvivl om hvem der skal kontrollere at det man nu skriver i sine papirer nu også er rigtigt, men det er nok ikke et nyt problem, men vi skal da følge op på hvordan vi får løst dette problem.

Efter endnu et par spørgsmål fra salen takke Søren Rasmussen Stefan for sit indlæg, og opfordrede samtidig medlemmerne til at sende deres eventuelle spørgsmål omkring el-sikkerhed til DETF, som så ville videre formidle dem til sikkerhedsstyrelsen samt efterfølgende informere alle medlemmer om svaret fra SIK.

Også Stefans præsentation kan ses på vores hjemmeside.

Herefter var det tid til frokost inden dagen næste emne, og som sædvanligt var det en overdådig frokost, som blev indtaget stående rundt omkring ved cafe borde, og det gav mulighed for en anden af vores store formål, nemlig networking. Der blev networket flittigt under de 45 minutter lange frokost, men der blev da også tid til at indtage noget af den gode mad som Schneider Electric havde sørget for, ligesom der blev tid til lidt telefonering.

Gode relationer, troværdighed og succes skabt gennem kropssprog

Dagens næste punkt var et indlæg omkring kropssprog med Jesper Bergstrøm som indlægholder, og Søren Rasmussen introducerede Jesper på følgende måde:

Nu skal vi lære og høre om noget så simpelt som kropssprog, vi skal høre om hvordan du aflæser de små skjulte signaler, som andre mennesker sender hele tiden

hvordan du giver det bedste håndtryk, så du bliver husket

hvordan du kan få mennesker til at synes, at du er fantastisk

hvad du skal gøre og undgå, når du er sammen med mennesker

hvordan skaber du det bedste førstehåndsindtryk

hvordan kan du skabe en god kemi hurtigt

hvordan giver du det bedste håndtryk

hvordan bliver du opfattet troværdig

hvordan kan du skabe mere energi og en bedre selvtillid lynhurtigt

hvordan du sætter dig selv i den optimale tilstand til at skabe de bedste resultater

Alt dette og meget mere vil Jesper Bergstrøm komme ind på i den næste time, og langt det meste kan i gøre brug af med det sammen. Herefter gav Søren Rasmussen ordet til Jesper Bergstrøm.

Jesper Bergstrøm startede med at fortælle lidt om sig selv og sin baggrund, at han havde været en del i USA hvor han havde set og hørt hvordan man i FBI brugte meget tid på at forstå folks kropssprog, og hvordan man anvendte det til at se om folk talte sandt. Han gav også nogle facts om hvor mange procent man tog i at lyve blot ved at tolke deres kropssprog, og det havde været baggrunden for at han havde sat sig for at udbrede kendskabet til kropssprog samt at undervise i hvordan man fik det bedste ud af sin egen optræden, kort sagt ville han finde ud af hvordan man påvirkede kundens købelyst blot ved sit kropssprog.

Han havde dog et lille problem, idet han som mand statistisk var dårligere til det end hvis han havde været en kvinde, idet kvinder er meget bedre til at læse andre menneskers kropssprog, hvilket han illustrerede med et par eksempler.

For lige at komme i gang ville Jesper gerne have deltagerne til at lave et par øvelser. En af dem var en klappeøvelse hvor man skulle klappe i takt, men holde hænderne sammen når Jesper talte til tre.

Næsten alle klappede en gang for meget idet man ikke hørte efter hvad Jesper sagde, men gjorde som han gjorde nemlig klappede mere.

Det viser tydeligt at det ikke er verbalt vi kommunikerer bedst.



Jesper Bergstrøm går i gang

Der var også en lidt mere sofistikeret test hvor man skulle folde fingrene foran sig, og så kunne man, ved at se om højre eller venstre tommelfinger var øverst, se om man var intelligent eller sexet, det gav anledning til en del morskab blandt deltagerne.

Så gik Jesper ellers i gang med at fortælle om sine observationer. Han påstod at 93 % af al kommunikation er nonverbalt, hvilket klappeøvelsen klart underbygger, og man danner også sit indtryk af modparten indenfor de første 2 -7 sekunder ved det første møde, og man beslutter sig for om man vil købe indenfor de første 3 min.

Når man ved det, virker det underligt at 90 % af alle sælgere forbereder sig på hvad man skal sige når man møder sin kunde, og ikke på hvordan man skal optræde, det virker helt forkert med ovenstående udsagn i ryggen.

Efter dette kom endnu en øvelse hvor man 2 og 2 skulle fortælle hinanden hvad man brændte for, og sidenhen skulle modparten evaluere disse udsagn inden det omvendte skulle ske. Her var det ret tydeligt at man, hvis man virkelig fortalte om noget man brænder for, ville virke meget mere sælgende end hvis man ikke var begejstret, så derfor var feedbacken fra Jesper, at man skulle huske at være begejstret når man præsenterer noget, idet begejstring påvirker vores mindset på en positiv måde, man skal være klar når det gælder. Jesper fortalte at han igennem en årrække havde arbejdet med det vi kalder "guldfireren" i roning. De har et motto der hedder "bedst når det gælder", hvilket er den direkte årsag til at de vinder de rigtige løb, og måske ikke helt slår til når der ikke er så meget på spil, det er noget man kan træne sig op til hvis man tænker positivt når det gælder.

Desværre er det sådan at ca. 80 % af de tanker vi dagligt går rundt med er negative tanker, og det påvirker vores humør og vores følelser, og når vi får at vide at vi har ca. 60.000 tanker pr. døgn, er det godt nok mange negative tanker vi går rundt med. Jesper fortalte om en øvelse omkring egnethed ved ansættelse af folk. Her havde man ladet halvdelen af folk stå i det han kaldte Powerpos. inden de gik til samtalen



Deltagere i Lowpos.

med ansættelsesudvalget, og den anden halvdel skulle stå i Lowpos inden samtalen. Det viste sig at 85 % af dem der stod i Powerpos. viste sig egnet til jobbet medens kun 30 % af dem der stod i Lowpos. var egnet, det siger noget om at vi virkelig bruger kropssprog og udstråling til meget.

En vigtig ting man skulle huske på når man sad overfor en kunde, var at man, hvis kunden sad med armene over kors, hurtigt skulle få ham ud af denne stilling, idet det er

negativt for det man selv vil fremføre, at kunden sidder i en negativ stilling.

Jesper fremførte også, underbygget af sine statistikker, at folk generelt fokuserede alt for meget på de negative ting, i stedet for at se mere på de positive ting, det skal man altid huske når man går til en samtale med sin kunde.

Her til slut kom Jesper også med en opsigtsvækkende udtalelse. Han spurgte hvor i Danmark der var den største arbejdsløshed. deltagerne kom med mange forskellige steder, men det rigtige svar var at den største arbejdsløshed i Danmark er "oppe i hovedet", det kunne vi så tygge lidt på.

Jesper fortalte også en anekdote om sin gode ven Kenneth, som han var sammen med på Færøerne. Kenneth ville gerne være bedre til at tiltrække kvinder på værtshusene. Det var da ikke noget problem havde Jesper sagt, og han viste så at han sagtens kunne gøre det. Det kunne Kenneth ikke rigtig forstå, ikke før Jesper fortalte ham hvordan man gør. Man skal ganske enkelt løfte sit øjenbryn når man ser på en kvinde, det vil få hende til at tro at man kender hinanden, og hun vil gå over til en og derved er kontakten skabt. Jeg prøvede det selv af om aftenen på Wallmans, men det virkede ikke helt for mig, måske det kræver lidt øvelse.

Som slutningen på sit indlæg om kropssprog, ville Jesper gerne vise os en video fra Youtube, som viste den svenske konge der skulle forklare noget om et besøg på en natklub. Her så vi meget tydeligt hvad hele Jespers indlæg havde gået ud på, idet den svenske konge stod og sagde nej til spørgsmålet flere gange, alt imens han hoved gik op og ned, den typiske bevægelse når man siger ja til noget med kroppen. Det var meget afslørende, og han var da også flere gange på vej væk, da han tydeligvis søgte efter flugtveje under sit interview.

Jesper sluttede sit indlæg med at henvise til sin gratis E-bog omkring emnet, den kan man finde på www.jesperbergstrom.com, ligesom der kan findes nogle peptalks omkring emnet på Jesper Bergstrøms facebook profil.

Efter denne peptalk fra Jesper Bergstrøm var det tid for lidt kaffe, inden mødets sidst punkt info fra direktøren om foreningens virke.

Nyt fra foreningen.

Det første Søren Rasmussen orienterede om, var det arbejde man bar i gang med omkring det at gøre foreningen mere kendt. Her kunne Søren orientere om at vi arbejder med at lave nogle "gå hjem" møder sammen med IDA-Elteknik, som skulle have til formål at gøre foreningen og vore medlemmer mere kendte hos de rådgivende ingeniører. Der blev også arbejdet med at lave et nyt PBS skema, som vi meget gerne ville have klar til første kvartal næste år.



Glade deltagere får kaffe i pausen

Samarbejdet med sikkerhedsstyrelsen blev også fremhævet, ligesom vi nu indgik et tættere samarbejde med vore norske og svenske venner. Søren kunne fortælle at han havde været til et møde med den svenske organisation i Sverige, og at han flere gange havde talt med den nyansatte direktør i den Norske tavleforening.

Fra Norge kunne han ligeledes berette at de der, arbejder på at lave en privat registreringsordning af tavlefabrikanter, idet de heller ikke har nogen form for kontrol med tavlemarkedet, et problem vi også kender i Danmark. Dette arbejde følger vi naturligvis med interesse her i Danmark. De havde i Norge også igangsat et stort lobbyarbejde i EU, så man bedre kan få indflydelse på det der sker på lovgivningsområdet. Norge er jo ikke med i EU, men de har en associeringsaftale med os i EU. De opfordre de nordiske lande til at stå sammen, så vi bedre kan få indflydelse på de regler der trækkes ned over os fra centralt hold. Også dette vil vi naturligvis arbejde videre med her i DETF.

Søren nævnte også arbejdet med at lave aftale omkring kreditforsikring, et arbejde der nu var afsluttet med aftalen med Atradius. Vi arbejder også med at lave en inkasso aftale, hvor medlemmer af DETF kan samarbejde med et inkassofirma på fordelagtige vilkår, ligesom vi hen over sommeren havde fået ajourført vore salgs og leveringsbetingelser så de overholder den nye konkurrencelov.

Den sidste nye konjunkturrapport blev naturligvis også rørt. Her var det således at den totale omsætning var faldet en hel del, men som Søren sagde skyldes det måske mest af alt hvem der ikke havde meldt ind denne gang, idet det nye indeks vi laver viser at omsætningen egentlig er steget for dem der har meldt ind siden sidst, både set fra august 2014 hvor omsætningen er steget til indeks 102, medens den fra februar 2015 lander på indeks 98.

Ud over dette kunne direktøren fortælle lidt omkring den nye lønstatistik vi ville prøve at samle data ind til. Her viste Søren et skema som alle burde kunne finde ud af, og fra forsamlingen kom der input til en mindre udvidelse af dette skema, så vi fik flere ting med, bl.a. software folk. Dette vil Søren se på inde udsendelsen af skemaer til februar 2016 rapporten, så vi der forhåbentlig for første gang kan se på vores egen lønstatistik.

Der var ikke meget nyt fra vore folk i S-544 og S-517 udvalgene, men vor mand i DBI udvalget havde lidt omkring termofotografering. Chris fortalte om arbejde i udvalget, og opfordrede til at man lyttede lidt til et ønske fra udvalget omkring hvordan man udførte tavleafdækningerne. Dette kan læses ved at se det skrift man fra DBI har udarbejdet om emnet. Kan læses på hjemmesiden eller ved at benytte nedenstående link.

Link til DBI skrift.

Direktøren viste også antal besøgende på foreningens hjemmeside. Der var her desværre tale om en nedgang siden sidst, men også her var det sat et arbejde i gang for at få flere hits til siden, til glæde og gavn for foreningen og medlemmerne, vi skulle gerne igen op på samme niveau som vi tidligere har set af besøgende på hjemmesiden.

Direktøren sluttede sit indlæg af med at fortælle lidt om det praktiske inden aftenens arrangement i Wallmans salooner, hvortil vi havde valgt at henlægge aftenens arrangement.

Søren Rasmussen sluttede af med endnu en gang at takke Schneider Electric for deres altid store velvilje som vært for disse medlemsmøder, og takke samtlige indlægsholdere for interessante og lærerige indlæg, og ønskede alle der skulle med til aftenens arrangement en god aften, og til dem der ikke skulle med, ønskede han dem god tur hjem, og herefter sluttede medlemsmødet.

Afslutning med aftenarrangement hos Wallmans

Som afslutning på dagen havde vi valg at tage i Wallmans, hvor DETF var vært ved et storartet arrangement, som gik ud på at vi fik noget god mad, samtidig med at der var et forrygende show i gang mellem retterne. Denne måde at holde aftenarrangementet på viser sig gang på gang at være den rigtige, idet der her er

Efterårsmøde 2015



væsentlig bedre muligheder for at netværke end det for eksempel er tilfældet i et teater, så med mindre der kommer et fantastisk stykke som vi meget gerne vi se, tror jeg at vi fremover vil forsøge os med noget i lighed med Wallmans til disse arrangementer.

De ca. 80 deltagere vi var havde i hvert fald en forrygende aften, og jeg er sikker på at alle hyggede sig, og rigtig mange fik talt med kolleger de ikke taler med så til, ligesom vore fruer fik lejlighed til at se hinanden og tale sammen.

En lang dag sluttede omkring midnat for de fleste, men enkelte drog dog videre ud i natten for egen regning.

Herfra skal der lyde en stor tak til alle deltager for at medvirke til at dagen blev både lærerig og hyggelig, med masser af socialt samvær med gode kolleger, og en lige så stor tak til Schneider Electric fordi de ville afholde medlemsmødet.

Referent
Søren Rasmussen

Deltagerliste DETF årsmøde den 23. oktober 2015

Firma	Deltager	Dag	aften	
ABB A/S	Flemming Folkvardsen	1	2	
ABB A/S	Bjørn Kallenbach	1	2	
A/S Løgstrup Steel	Erik Søgaard	1		
A/S Løgstrup Steel	Palle Ritter	1	2	
Automatic Syd A/S	Søren Juul Nielsen	1	2	
Automatic Syd A/S	Finn Nissen	1	2	
Carlo Gavazzi A/S	Ole Fåborg	1	2	
Carlo Gavazzi A/S	Poul Simonsen	1	2	
Cubic Modulsystem A/S	Torben Fristrup	1	2	
Cubic Modulsystem A/S	Preben Lund	1	1	Afbud
Dania Electric A/S	John Kynde	1	1	
Daniit A/S	Jens Meier	1		
Daniit A/S	Rene Møller	1		
Dansk Tavle Teknik A/S	Michael Hansen	1	2	
Desitek A/S	Jacob S. Jørgensen	1	2	
Desitek A/S	Allan H Madsen	1		
Eegholm A/S	Bjarne Larsen	1		Afbud
Eegholm	Erling Evers	1		Afbud
Eaton	Claus Blicher	1	2	
Eldon	Lau Nymark	1	2	
Eldon	Lars Thestesen	1	2	
El-Ta A/S	Carsten Christensen	1	2	
Elogic A/S	Lars Christensen	1		Afbud
Elogic A/S	Thomas Heilbuth	1	2	
Fibox A/S	Ole Lessel	1		
FJH Automatic A/S	Flemming Hansen	1		
Fleks Tavler A/S	Lars Christensen	1	2	
Følsgaard A/S	Jørgen Steenberg	1	2	
Innotek A/S	Kim Holm	1	1	
Innotek A/S	Jesper Juul	1	1	
JelElkas A/S	Flemming Egebjerg	1		
JelElkas A/S	Frank Toft-Jensen	1	2	
Lemvigh Muller	Henrik Lykke Lilleholt	1	2	
Lemvigh Müller	Thomas Dehnfeld Sørensen	1	2	
MTO-Electric A/S	Michael Johansen	1	2	
MTO-Electric A/S	Mads Velbæk	1		
Omron Electronics A/S	Torben Friløw	1	2	
Phoenix Contact A/S	Henning Lippert	1	1	
Phoenix Contact A/S	Chris Damsgaard	1	1	
Phoenix Contact A/S	Martin Skov Jensen	1	1	
Pro-Automatic A/S	Michael Schrøder	1	1	
Roxtec Danmark	Thomas Schöbel	1		
Rittal A/S	Henrik Hansen	1	2	
Rittal A/S	Hassan Soussi	1	2	
Schneider Electric A/S	Martin H Jensen	1	1	
Schneider Electric A/S	Jan Kaas	1	1	
Schneider Electric A/S	Peter Ooppelstrup	1	2	

Efterårsmøde 2015



Servodan A/S	Søren Sørensen	1		
Siemens A/S	Max Andersen	1		
Soft og Teknik A/S	Jens Chr. Kristiansen	1	2	
Solar A/S	Lars W. Sørensen	1	1	
Solar A/S	Jesper V. Jensen	1	1	
SystemTeknik A/S	Henrik Pilgaard	1	2	
Technodan Industrial Control	Torben Madsen	1	2	
Thy El-Teknik ApS	Anders Jensen Søe	1		
Titech Electric A/S	Ulrik Juul	1	2	
Tricon A/S	Jørn Lund	1	2	Afbud
Tricon A/S	Stephen Høj	1	2	
Vanpee A/S	Lars Haslund Neerskov	1		
Schneider Electric A/S	Jens Ellevang	1	2	
Atradius	Helen Hørbo	1		
Atradius	Mads Lundsten	1		
Sikkerhedsstyrelsen	Stefan Søsted	1		
Sikkerhedsstyrelsen	Jesper Bach	1		Afbud
Jesper Bergstrøm	Jesper Bergstrøm	1		
Dansk El Tavle Forening	Søren Rasmussen	1	2	
Deltagerantal	Totalt tilmeldt	66	78	